



SYNERGIA

18 heures/semaine pendant 5 semaines
ou (selon sessions) 12 heures/semaine pendant 8 semaines

*Vous avez un besoin d'échange et de progression.
Vous pouvez attendre sans emploi ces 8 semaines
d'accompagnement et 2 ou 3 mois ensuite pendant
lesquels, bien armé, vous allez rechercher
très activement un emploi.*

Dès le premier jour, le groupe fait connaissance.

*Puis, le « team-building » permet
de préparer la synergie de cette équipe.
Les tests permettent de mieux se connaître,
de connaître les autres et d'identifier
les points forts et ceux à améliorer.*

On en parle sans être intrusif.

*Ensuite place au projet professionnel !
Compétences, swot, réussites probantes,
optimisation des documents : CV, LM, LR, OC...
Puis Linked'in, réseautage, entretiens métiers.
Place alors à la « vente » : méthode SACD !*

Séduire, argumenter, convaincre.

*L'éloquence et le dialogue sont déterminants pour
obtenir aujourd'hui un job de qualité...et le garder.*

*De nombreux training avec vidéo
permettront aisance et efficacité
lors des entretiens en simulation,
préparatoires aux entretiens réels.*

*Tout cela dans un climat de chaleur humaine,
d'empathie et de bienveillance.*

*Un zeste d'humour en plus ne gâchera rien...
Prêts alors pour attaquer le marché de l'emploi !*

L'action en groupe est notre force !

Association sans but lucratif :
loi 1901 et décret du 16 août 1901
4, allée Georges Brassens 33670-CREON
asso.entredeuxjobs@gmail.com 07.78.24.64.79

SYMPHONIA

12 heures/semaine pendant 8 semaines

*Débutant ou expérimenté,
votre projet professionnel est assez clair.
Vos documents (CV, LM...) n'ont besoin que d'être
optimisés. Peu de supports.
Alors, on y va ! Pour apprendre à « se vendre ».
Ensemble, à travers de multiples entraînements,
nous passerons des méthodes de vente d'un objet ou
d'un service, à celles utiles pour vendre votre projet
professionnel, vos compétences, votre personnalité.
Vous apprendrez à séduire, argumenter, convaincre
très efficacement par le dialogue éloquent.*

Et en toute sérénité

*3 mots « clé » : séduire, argumenter et convaincre.
, Chaque demie journée se partage entre :
le point tous ensemble des recherches en cours
pour obtenir le bon job et l'apprentissage.*

Puis l'efficacité, via la vidéo.

*Dans cet accompagnement,
l'animateur ne fait...qu'animer.*

*La méthode a largement fait ses preuves.
Appliquée ici pour retrouver un emploi...et le garder !*

HARMONIA

9 heures/semaine pendant 10 semaines.
+ 6 semaines de coaching en co-working guidé

*Vous êtes un cadre très expérimenté.
Personnalité « manager ».
Très actif de nature et vous vous connaissez bien.
Plus de CV et LM ! Une démarche directe !
On crée son emploi dans les TPE/PME !
Mais comme salarié sauf envie d'autonomie.
Avant de se lancer auprès des entreprises,
on se prépare très efficacement.
Car il faut savoir comment s'y prendre.
Pour demander conseil et non en donner
afin d'éviter perte de temps et échecs.
On s'adresse à des chefs d'entreprises.
TPE/PME souvent de taille modeste.
Faut-il savoir leur parler
et connaître leur fonctionnement.
Naturellement, maîtrise réseaux et réseautage.
Savoir téléphoner sereinement avec succès.
Elaborer des mails qui ont de l'impact.
A partir de là, A vous le terrain !
Objectif : notre rentabilité dans l'entreprise !
Chacune des demi-journées sert alors à faire le
point des recherches et des résultats progressifs.
Les premières visites de demande de conseil évoluent
vers le diagnostique, puis vers une proposition.
Le groupe fonctionne en co-working très rapidement.
Jamais donneur de leçon, ni « consultant ».
Toujours dans l'écoute et l'analyse pour suggérer.
Puis obtenir un bel emploi pérenne et rentable.*